

DEWESOFT

Iz Trbovelj do vesolja

S svojimi merilnimi napravami sodelujejo z multinacionalkami in pri vesoljskih projektih, včasih pa pomagajo še pri maskah

Bojan Glavič

»Res je čudež, da prodajamo najboljšim laboratorijem po vsem svetu. Ponosni smo, da sodelujemo z najboljšimi svetovnimi inženirji in ti z našo pomočjo razvijajo nove tehnologije in izdelke, ki pomagajo izboljšati svet. Navdušuje me zavzetost naših zaposlenih. Četudi predvidevam, da se bo letos treba prav posebej truditi za naročila in da bomo lahko za vsakega hvaležni, naši prodajniki po svetu vsi po vrsti napovedujejo nekajodstotno rast, naši razvojniki pa si brez predaha prizadevajo za nadgradnjo produktov in razvoj novih. Izjemno sem ponosen na odgovornost, samozavest in ambicioznost sodelavcev in na znanje, ki ga imamo,« naniza dosežke, ki ga navdajajo s ponosom, dr. **Jure Knez**, soustanovitelj in direktor podjetja Dewesoft.

Rekord ob krizi

Podjetje s sedežem v Trbovljah in s 15 podružnicami po svetu je eno redkih, ki jih je kriza kljub prvotnemu šoku še okrepila. »Poslovanje v letu 2020 je bilo tudi za Dewesoft oteženo, a vseeno uspešno. Prihodke od prodaje smo povečali za okoli 20 odstotkov. Ob zaprtju gospodarstva smo imeli upad prodaje, a s trdim delom in novimi metodami v prodaji smo začeli ponovno nabirati naročila. Proizvodnje nismo ustavili niti za en dan. Naši dobavitelji in kupci so bili veseli, da poslujemo. V času pomanjkanja novih naročil smo proizvedli rekordno število proizvodov in s tem zmanjšali seznam odprtih naročil. Pomembno je, da smo finančno nezadolženo podjetje v dobri finančni kondiciji in smo tako v letu, polnem presenečenj, pospešili razvoj. Dosti razvojnega dela se je opravilo na daljavo, zato je bilo treba veliko spremeniti. V drugem valu smo bili že polno

operativni na delovnem mestu. Oblikovali smo majhne delovne skupine, ki so se lahko lokalno izolirale. S tem smo preprečevali nadaljnje okužbe in zagotovili nemočen potek dela zdravega jedra,« se ozira na minulo leto drugi soustanovitelj in direktor **Andrej Orožen**.

»Andreja sem spoznal, ko je bil ponudnik merilne opreme, jaz pa programer. Hitro sva ugotovila, da bi lahko uspešno delala skupaj. Pri nekaterih projektih sva bila celo tekmeča, potem pa sva ugotovila, da je bolje sodelovati, in tako je zraslo skupno podjetje. Da bo imelo sedež v Trbovljah, nikoli ni bilo vprašanje, saj sva se oba tukaj šolala in je zato prav, da pridobljeno tudi na neki način vrneva lokalni skupnosti,« se začetkov Dewesofta spominja Knez, ki sta ga od nekdanj zanimali tehnologija in hitrost. »S sošolcem sva nameravala celo zgraditi letalo,« se v smehu spominja nekdanji študent **ljubljanske strojne fakultete**, ki se je z meritvami in programsko opremo ukvarjal tudi v diplomski in doktorski nalogi. »Kot študent sem delal v nekem podjetju, kjer sem direktorju predstavil programsko opremo za meritve, pa je bil skeptičen, češ da velikim konkurentom ne moremo biti kos. Sam sem vedel, kje so ključne razlike, ki bodo naš izdelek naredile drugačnega. Hotel sem poskusiti in sem šel na vse ali nič. Zato sem še med študijem ustanovil svoje podjetje in imel možnost poskusiti, ali lahko tudi nekdo iz Trbovelj uspe na svetovnem trgu,« pove Knez, ki mu je na videz visokoleteče načrte uspelo povsem uresničiti.

Razvoj avtov in raket

Dewesoft zdaj zaposluje 114 ljudi v Sloveniji in še enkrat toliko v svetu, kjer ustvarijo več kot 99 odstotkov svojih prihodkov. S svojimi merilni-

mi inštrumenti podpirajo razvoj zlasti avtomobilske in vesoljske pa tudi letalske in še nekaterih industrij, pri čemer sodelujejo z največjimi multinacionalkami. »Lani spomladi, ko je bil šok zaradi korone največji, so na področju vesoljske industrije partnerji projekte zamaknili, niso pa jih odpovedali. Je pa spet vse več povpraševanja po naših napravah zaradi pospešenega razvoja hibridnih in električnih avtomobilov. Lani smo spet zdramili trg z izjemno tehnologijo in novo produktno linijo izdelkov Sirius, s katero smo med drugimi prepričali tudi koncern Daimler,« je zadovoljen Orožen. Njihove nove izdelke, ki omogočajo še bolj zmogljive meritve in krmljenje, že uporabljajo tudi v razvojnih oddelkih in testnih laboratorijih BMW in Mercedesa, z njimi pa vstopajo tudi na trg avtomatizacije, ki je še veliko večji od poldrugo milijardo evrov vrednega svetovnega trga merilnih inštrumentov.

Še naprej ostajajo za njih zelo pomembni vesoljski projekti. Dolgotrajnemu sodelovanju z ameriško Naso so že pred leti dodali še sodelovanje pri ruskih poletih v vesolje, spisek pa se še podaljšuje. »Sodelujemo tudi s Kitajsko, Indijo, Brazilijo in seveda z Evropsko vesoljsko agencijo ESA, ki nam je odprla vrata do pomembnih projektov in partnerstev, zato podpiramo, da Slovenija čim prej postane polnopravna članica ESA. Lani jeseni smo končali triletni projekt z indijskim inštitutom za raziskovanje vesolja. Gre za do sedaj največji testni projekt za pridobivanje podatkov v indijski vesoljski industriji,« nam razloži Orožen.

Pomoč skupnosti

Svoj ugled in odlične mednarodne povezave je Dewesoft v težkih trenutkih ob izbruhu epidemije izko-

ristil tudi za pomoč lokalni skupnosti in najbolj ogroženim. »Upam, da smo izpolnili več kot zgolj minimalne obveze do skupnosti. Naša mednarodna prisotnost nam je omogočila dostop do zaščitnih sredstev na tujih trgih. Naši sodelavci v Dewesoftu na Kitajskem so razumeli naše težave, še preden smo se sami zavedeli obsega in nevarnosti virusa. Zaradi informacij z vzhoda smo se ustrezno lotili organizacije lastnih procesov. Jure je izkoristil možnost medijskih nastopanj za ozaveščanje drugih in je naše izkušnje delil s podjetniki ter širšo javnostjo. Kolegi na Kitajskem so nam uredili nakup dveh respiratorjev. Po potrditvi zdravnikov, da gre za boljše ventilatorje na svetovnem trgu, smo z župani treh mest v zasavski dolini in s podjetniki organizirali akcijo, s katero smo zbrali denar zanje in za tisoče mask, ki so bile donirane zdravstvenim domovom in domovom za starejše,« razkrije Orožen. Knez, ki je predsednik Kluba slovenskih podjetnikov (SBC), se je lotil tudi akcije Maske za vse. »Vprašali smo se, kako lahko na najučinkovitejši način čim več ljudem zagotovimo zaščito. Zavedali smo se, da bi trajalo predolgo, če bi maske šivali sami. Zato smo zainteresiranim po vsej Sloveniji pošiljali material, da so si lahko pralne obrazne maske izdelali sami. Za šivalne stroje je sedlo skoraj 5000 šivilj in šiviljcev, ki so sešili obrazna pokrivala v skupni vrednosti milijon evrov. V akciji so posameznikom in organizacijam, ki skrbijo za najbolj ranljive skupine ljudi, odposlali za več kot 25 kilometrov blaga in 75 kilometrov elastike. Dewesoft je prispeval denar za nakup, za kroje in logistiko je poskrbel MoreThanBeauty iz Katapulte (gre za pospeševalnik zagonskih podjetij, ki ga je osnoval Knez, op. a.). Če nam je prve dni uspelo odpraviti do 700 paketov na dan, smo jih v zadnjem tednu povprečno po 1000 dnevno. Med prostovoljci, ki so rezali blago in elastiko ter pripravljali pakete, so bili člani Društva prijateljev mladine, društva Steg Zagorje 1, civilne

zaščite, pa tudi mamice NK Rudar Trbovlje, vse dni pa tudi požrtvovalni sodelavci RUK, ki domuje v Katapultu, in zaposleni iz Dewesofta,« našteva Knez.

Dewesoft svojo izjemnost dokazuje tudi z edinstvenim odnosom do svojih zaposlenih, saj jim omogoča udeležbo tako pri dobičku kot pri lastništvu. Do sedaj je delež podjetja, ki je konec lanskega leta praznovalo prvih 20 let delovanja, kupilo 64 od 114 zaposlenih v Trbovljah. Orožen takole predstavi razloge za deljenje lastništva: »Možnost nakupa imamo dvakrat letno, aprila in septembra. Z Juretom sva že prva leta dala dva odstotka lastništva prvim in ključnim zaposlenim. Vendar pa sva želela oblikovati trajnostni model, ker je pomemben za generacijski prehod, daje dodatno motivacijo zaposlenim in poveča zavedanje o pomembnosti kapitala. Naše osnovno vodilo je, da naj sadove uspeha podjetja žanjejo tisti, ki uspehe soustvarjajo. Nekdo, ki ni več zaposlen v Dewesoftu ali se upokoji, ob odhodu svoj del proda. Na tak način je pri našem delu vodilo predvsem povpraševanje strank in vlaganje podjetja v nadaljnji razvoj, ne pa zgolj želja po dobičku. Kupci so lahko samo naši zaposleni, posameznikov nakup pa je omejen na njegove zmožnosti oziroma višino izplačanih nagrad. Ne želimo namreč, da kdo za to vzame kredit ali da obstaja možnost nakupa iz ozadja.« ■

»Sodelujemo tudi s Kitajsko, Indijo, Brazilijo in seveda Evropsko vesoljsko agencijo ESA, ki nam je odprla vrata do pomembnih projektov in partnerstev, zato podpiramo prizadevanja, da Slovenija čim prej

postane polnopravna članica ESA. Jeseni smo končali triletni projekt z indijskim inštitutom za raziskovanje vesolja.«

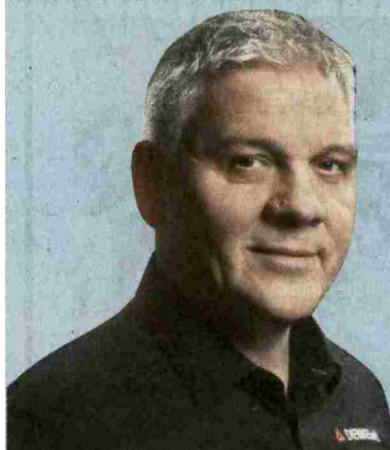
► Jure Knez,
SOUSTANOVITELJ IN DIREKTOR
PODJETJA DEWESOFT:

»Da bo imelo podjetje sedež v Trbovljah, nikoli ni bilo vprašanje, saj sva se oba tukaj šola in je zato prav, da pridobljeno tudi na neki način vrneva lokalni skupnosti.«



► Andrej Orožen:

»Spet je vse več povpraševanja po naših napravah zaradi pospešenega razvoja hibridnih in električnih avtomobilov.«





Podjetje Dewesoft s sedežem v Trbovljah ima po svetu 15 podružnic.